



## Zorg voor groei

**Bij de area Noord-Amerika & Mexico, onderdeel van de verkooporganisatie van ons bedrijf, is een vacature ontstaan voor een**

# AREA MANAGER NOORD-AMERIKA & MEXICO

### Ondernemen in belangrijke groeimarkt

- Als area manager vervul je samen met je collega area manager een spilfunctie tussen het hoofdkantoor in Nederland en de dochterondernemingen in de area.
- Je gaat je richten op Noord-Amerika en Mexico, terwijl je collega zich richt op Midden- en Zuid-Amerika;
- Van de area manager wordt verwacht dat hij/zij de producttechnische en commerciële wensen, behoeften en belangen van zowel de dochterondernemingen/distributeurs als van Bejo Zaden goed kan verwoorden en behartigen.
- Je geeft functioneel leiding aan de sales organisatie voor jouw landen binnen de area.
- Je voert verder een actief assortimentsbeheer en praat en denkt mee over de ontwikkeling en introductie van nieuwe rassen.
- Samen met je collega's in binnen- en buitenland stel je een visie op voor de area en zet je de koers uit voor de komende jaren. Alles gericht op een gezonde en structurele groei van de omzet.

### FUNCTIE-EISEN

#### Stevige en verbindende leider met kennis van zaken

- Je hebt minimaal een HBO opleiding en kennis van de food & agri business.
- Teelttechnische kennis is noodzakelijk.
- Je beschikt over aantoonbare internationale commerciële ervaring.
- Ervaring is opgedaan binnen b2b en je beschikt over bedrijfskundige kennis.
- Regelmatig reizen (30%-40% van het jaar).
- Spreekt goed Engels en kennis van de Spaanse taal is een pre (of de bereidheid om Spaans te leren).

### Competenties

- Teamspeler, verbindend.
- Initiatiefrijk, ondernemend in je denken en handelen.
- Je bent in staat om zelfstandig een oordeel te vormen en besluiten te nemen.

- Je hebt gevoel voor talen en culturen en communiceert soepel op verschillende niveaus, zowel intern als extern.
- Doortastend, overtuigingskracht.
- Een energieke, no-nonsense mentaliteit.
- Je bent vasthoudend met een hoge betrokkenheid.
- Nieuwsgierige instelling, open staan voor kansen.

### AANBOD

Wij bieden je een interessante functie in onze groeiende en boeiende organisatie. De CAO voor de Tuinzaadbedrijven is de basis voor ons beloningspakket en bestaat onder meer uit een prima salaris en uitstekende arbeidsvoorwaarden. Onze informele bedrijfscultuur biedt volop ruimte voor eigen initiatief.

### INFORMATIE

Bejo wordt in deze sollicitatieprocedure ondersteund door Ceres Recruitment. Als je meer wilt weten over deze vacature, neem dan contact op met Bob Verburg van Ceres, bereikbaar via telefoonnummer 0522-243114.

Voor meer informatie over ons bedrijf kun je terecht op onze website [www.bejo.nl](http://www.bejo.nl). Meer informatie over deze vacature is te vinden op de website van Ceres [www.ceresrecruitment.nl](http://www.ceresrecruitment.nl)

### SOLLICITEREN

Als je enthousiast bent geworden, stuur dan uiterlijk 23 juli a.s. je sollicitatie aan

Ceres Recruitment,  
t.a.v. Bob Verburg, consultant,  
CeresRecruitment B.V.,  
Stationsweg 46  
7941 HG Meppel  
of via de e-mail [bob.verburg@ceresrecruitment.eu](mailto:bob.verburg@ceresrecruitment.eu)